

Gestão Comercial

O módulo 3H2M Gestão Comercial permite gerir diariamente e de uma forma fácil todas as necessidades da sua empresa. Gestão de Clientes, Fornecedores, stocks, orçamentos, encomenda, folhas de obra, bancos e tesouraria.

Fácil de utilizar, integração com modulo 3H2M SNC, com menus organizados de forma intuitiva para uma adaptação mais rápida dos utilizadores.

Principais Funcionalidades

- Gestão de Clientes e Fornecedores.
- Gestão de Stocks.
- Documentos de Faturação (com retenção de I.R.S.).
- Recibos para Clientes.
- Controlo completo de cobranças a Clientes.
- Compras a Fornecedores.
- Pagamentos a Fornecedores.
- Gestão de Tesouraria.
- Gestão de Comissões (por vendedor, por tipo de Cliente, por famílias de produtos, etc.).
- Software de gestão preparado para produzir o Ficheiro de Auditoria Fiscal Normalizado de Faturação (SAF-T PT).
- Tabelas de preços com validades.
- Gestão de Avenças.
- Software certificado pela Autoridade Tributária com o nr.º 32.

Pontos Importantes

Cliente e Vendas

O 3H2M Software permite o controlo total de cliente e vendas, tais como:

- Gestão de Cliente com conta corrente e cheques em carteira;
- Faturação a Clientes;
- Vendedores e Gestão de Comissões;
- Recibos de Conta Corrente;
- Promoções;
- Proposta, encomendas, consignações, folhas de obras, etc.
- Na emissão de documentos pode copiar de outro documento ou, pode através dos documentos internos passar um ou vários orçamentos e passa-los a encomendas e a fatura.

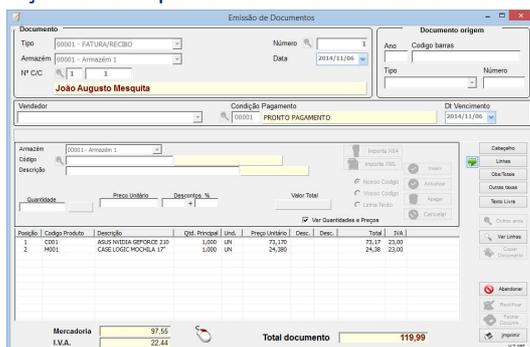
Gestão de Stocks

Controlo das existências, mapas informativos dos lucros e do volume de vendas/compras por artigos. Permite também efetuar as encomendas dos artigos através do controlo de ponto de encomendas, stock máximo e stock mínimo. Permite a utilização de produtos compostos.

Tabela de preços geral, especial ou por grupo de clientes e por artigos. A atualização de preços é bastante completa, podendo escolher qual o preço a atualizar (de venda 1, 2, 3, 4 ou 5 ou preço de custo), qual o método a utilizar (só calcular o IVA, a partir de outro preço ou por percentagem), atualizando somente os artigos que desejar.

Gestão de Contas Correntes

Gere todos os movimentos de contas correntes, de forma a controlar os saldos das contas correntes.

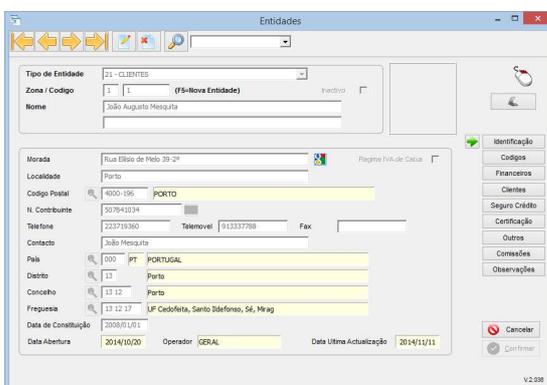


Gestão de Cliente

Ficha de Cliente com toda a informação necessária, nome, morada, cód. Postal, n.º contribuinte, etc. Controlo de saldos, documentos vencidos, melhor cliente, etc.

Pode enviar emails de documento vencidos e informações a passar aos clientes, uma opção que é muito útil nos dias de hoje.

Ao abrir uma ficha de cliente automaticamente é aberto no plano de contas no 3H2M SNC (Contabilidade).



Emissão automática de documentos

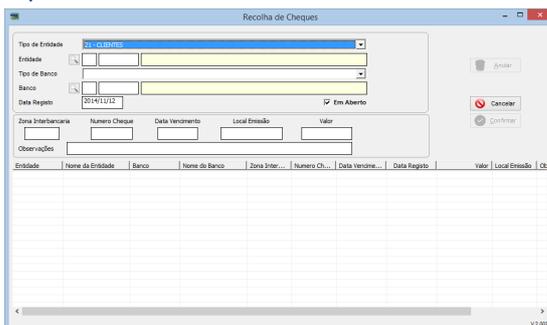
Existe uma rotina especial para emissão automática de avenças e passagem de guias de remessa a faturas para tornar mais rápida e eficaz a gestão

Cartas automáticas

Permite enviar cartas, circulares, avisos de vencimentos.

Gestão de cheques em carteira ou outros títulos de tesouraria

Possibilidade de gerir os cheques em carteira e também visualizar os vencidos e ainda não depositados.



Documentos de Faturação

Pode criar diversos documentos de faturação e configura-los se movimentam stocks, c/correntes e tesouraria. É na faturação que criamos diversos documentos tais como, orçamentos, encomendas, faturas pró-forma e, podem ser passados automaticamente ao documento final.

Os documentos Guias de Transporte e Guias de Remessa são comunicados em tempo real a AT através do Webservice.

Gestão de Comissões e Vendedores

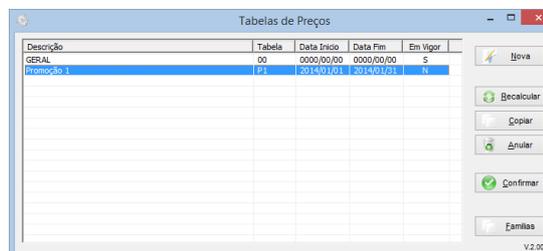
Controle as vendas realizadas por vendedor. Em conjunto com uma tabela de comissões por vendedor, por artigo ou por família, pode elaborar mapas de vendas e o cálculo automático de comissões. Pode calcular tudo isto sobre vendas ou apenas para aquelas que foram pagas durante o período em análise.

Análise de encomendas

Pode analisar uma lista de encomendas de clientes que estão em aberto ou que podem ser satisfeitas.

Promoções e Campanhas

Pode criar promoções por artigos para um determinado período, podendo a campanha estar em vigor para um determinado artigo, grupo ou família de artigos. A configuração pode ser feita para um ou para todos os clientes. Pode também definir se a promoção é de desconto de quantidade, desconto fixo ou redução de preço.



Descrição	Tabela	Data Inicio	Data Fim	Em Vigor
GERAL	00	0000/00/00	0000/00/00	S
Promocão 1	P1	2014/01/01	2014/01/31	N

Tabela de Preços com Validade

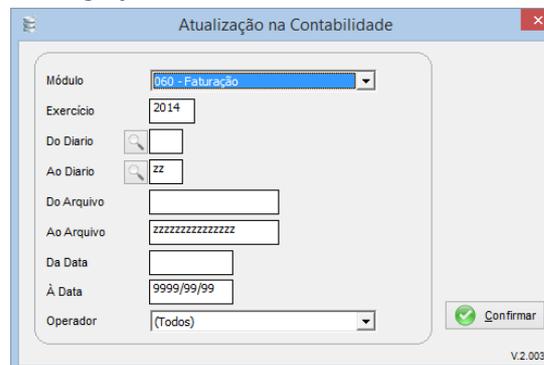
Pode ter diversas tabelas de preços num ano, para os mesmos artigos, mas para intervalos de períodos diferentes. Assim quando altera a data, altera o preço usado automaticamente. Pode associar uma determinada tabela de preços a diversos Clientes ou criar tabelas de preços para cada Cliente.

Quantidade alternativa

Para cada artigo existe uma unidade de medida principal e uma unidade de medida alternativa, de forma a lançar as compras numa unidade e as vendas noutra unidade.

Integração Contabilidade

Se tiver o 3H2M SNC, pode efetuar a integração de todos dos documentos de faturação e recibos de clientes. Com esta rotina, poupa muito tempo na integração dos documentos à contabilidade.



Atualização na Contabilidade

Módulo: 060 - Faturação

Exercicio: 2014

Do Diário: []

Ao Diário: ZZ

Do Arquivo: []

Ao Arquivo: ZZZZZZZZZZZZZZZZ

Da Data: []

À Data: 9999/99/99

Operador: (Todos)

Confirmar

V.2.003